



PARTNERSHIP PROGRAM

Da oltre 10 anni offriamo connettività professionale alle aziende. Diventa partner Fiberling, noi ti garantiamo efficienza, affidabilità e supporto.

Affidati al programma partner di Fiberling e accelera il tuo business.



FIBERING

Metti le ali al tuo Business, scegli FIBERING

- Da oltre un decennio, Fiberning offre servizi di connettività sempre all'avanguardia e dalla tecnologia avanzata
- Vantiamo un **portfolio di clienti vasto e diversificato** in tutta Italia
- La nostra lunga **esperienza**, maturata sul campo e in tutto il territorio italiano, ci permette di offrire **soluzioni adattabili a qualsiasi esigenza** e dimensione aziendale
- Grazie a una **vasta gamma di servizi integrati nel mondo delle telecomunicazioni**, garantiamo a imprese ed organizzazioni un sensibile miglioramento del loro grado di efficienza e redditività



Esperti nel mondo della comunicazione

I servizi che offriamo nel mondo delle Telecomunicazioni:

- Servizi Internet
- Data Center
- Telefonia VoIP
- Mailfax
- VPN
- Colocation e hosting

Le nostre offerte di connettività includono **ADSL, SHDSL e collegamenti in fibra ottica a prezzi altamente competitivi**. Il valore aggiunto dell'azienda è un forte orientamento al Cliente che riceve un'assistenza tecnica diretta personalizzata e tempestiva.



Diventa nostro Partner

Essere partner di Fiberning ti permette di **incrementare la redditività del tuo Business** grazie a:

- **Un'ampia gamma di servizi all'avanguardia** e professionali alla tua Clientela di riferimento
- **Una costante consulenza professionale dei nostri tecnici e assistenza dedicata** prima e dopo la vendita
- **L'eliminazione di qualunque pensiero** per la gestione e manutenzione delle infrastrutture tecniche
- **Livelli sicuri e continuativi di redditività**

Per **soddisfare le esigenze di Aziende già operanti nel settore IT**, e di quelle che vorrebbero **investire nel campo delle telecomunicazioni**, Fiberning mette a disposizione un Partnership Program dinamico e flessibile, con soluzioni all'avanguardia.



Quali sono le opportunità in questo Business?

Secondo i dati, **il mercato delle telecomunicazioni in Italia è in continua crescita**.

Dagli anni '90 ad oggi, la rete è diventata lo strumento di comunicazione più importante del mondo. Secondo i dati Nielsen, nel nostro Paese, sono già **28 milioni le persone** che utilizzano internet per navigare, comunicare, cercare informazioni e aziende, comprare prodotti e servizi; inoltre sono circa **50.000.000 le persone e le aziende che tutti i giorni generano traffico telefonico**.

Oggi la competizione in tale mercato è **sempre più alta**, per questo Fiberning si aggiorna costantemente e offre servizi dalla tecnologia sempre più avanzata e dinamica.

Il mercato delle Telecomunicazioni è il settore sul quale investire il proprio futuro. La velocità con la quale nascono nuovi servizi testimonia come questo campo sia fertile e redditizio a breve e a lungo termine.

Grazie al nostro Partnership Program potrai creare la tua rete vendita e assicurarti **guadagni duraturi nel tempo in un settore in continuo sviluppo**.

A chi è rivolto:

- **Attività commerciali** che si occupano di vendita ed assistenza hardware e software
- **Consulenti IT**
- **Liberi professionisti e imprenditori** di start-up che operano nel settore IT
- **Freelance** nel campo informatico e **web agencies** che desiderano integrare i servizi erogati daFiberling al fine di fidelizzare la propria clientela e aumentare la marginalità
- **Agenti di commercio** che vogliono integrare la loro offerta con servizi IT
- **Negozi** che offrono servizi di consulenza informatica specializzata
- **Aziende e ISPs** che desiderano offrire alla propria clientela anche servizi informatici evoluti
- **Aziende che operano nella telefonia** (installatori di centralini VoIP, ecc..) che desiderino un partneraffidabile per l'erogazione di servizi telefonici e informatici

Perchè:

- Per **rafforzare l'immagine della tua azienda** o della tua attività professionale
- Per **offrire un'ampia gamma di servizi performanti** e professionalinel mondo della connettività
- Per **aumentare il proprio fatturato** e incrementare il margine diguadagno
- Per **ampliare e fidelizzare il proprio parco clienti**
- Aziende e ISPs che desiderano offrire alla propria clientela anche servizi informatici evoluti
- Aziende che operano nella telefonia (installatori di centralini VoIP, ecc..) che desiderino un partneraffidabile per l'erogazione di servizi telefonici e informatici

Perchè:

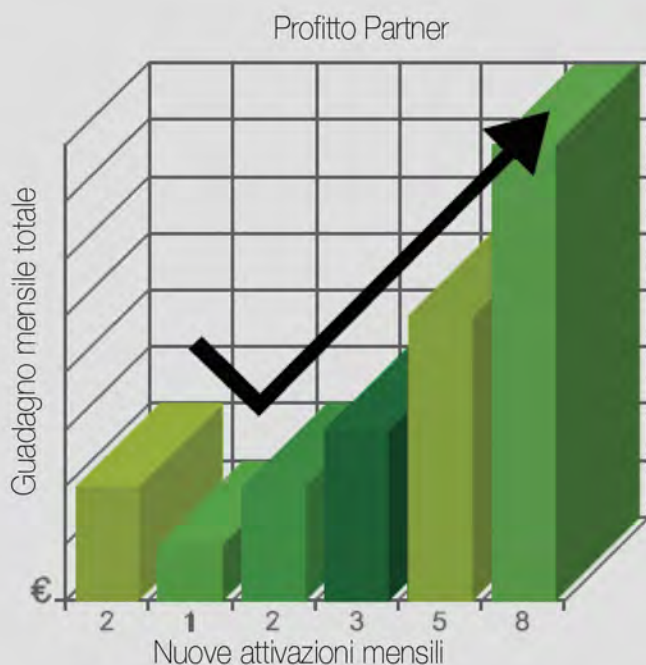
I vantaggi che ti offriamo:

- **Compensi COSTANTI E CONTINUATIVI, NON UNA TANTUM**
- **UN GUADAGNO SICURO SU OGNI CANONE MENSILE DEL SERVIZIO VENDUTO PER SEMPRE!**
- **Nessuna quota di iscrizione**
- **Competenza di Fiberling a disposizione dei partner per supporto tecnico e commerciale**
- **Supporto specializzato e dedicato per trattative ad hoc** che necessitano di servizi su misura
- **Rapporto continuativo e diretto con l'Azienda** con incontri periodici per l'aggiornamento di eventuali sviluppi e servizi, ma soprattutto per rendere partecipi i nostri Partner circa le novità offerte da Fiberling
- **Massima visibilità** per l'attività dei Partner che ampliano il loro orizzonte professionale grazie alle nostre attività di marketing e ufficio stampa.



Ipotesi di guadagno incrementale

Il calcolo del profitto dato dalla rivendita dei nostri servizi risulta incrementale poiché composto dal cumulo delle provvigioni mensili maturate nel tempo. Ad esempio il profitto riferito al terzo mese è il risultato della somma delle provvigioni maturate sulle vendite anche del primo e secondo mese. Grazie a tale modalità di retribuzione il profitto del partner crescerà nel tempo in maniera esponenziale e in caso di mancata vendita per un periodo di tempo (ad. Es Agosto) garantirà un flusso di cassa in linea con il mese precedente.



CRESCI CON NOI COME? E' facile, sei tu a decidere

Puoi diventare partner Fibering scegliendo fra due strade entrambe vantaggiose:

• Gestione autonoma dei Clienti.

Fibering emetterà la fattura dei servizi erogati al Partner. In questo caso il rapporto sarà solo tra Fibering e il Partner, in modo da assicurare a quest'ultimo **piena autonomia nella gestione della sua Clientela**.

Il partner avrà il diretto contatto commerciale con il proprio Cliente, ma un supporto tecnico da parte di Fibering sarà sempre a sua disposizione. Il **guadagno** del Partner deriverà quindi dalla differenza tra il prezzo di rivendita al Cliente finale e il costo del servizio acquistato da Fibering. Ovviamente i prezzi dedicati ai nostri Partner saranno molto più vantaggiosi rispetto a quelli da listino proposti alla nostra Clientela diretta.

• Segnalazione di un potenziale Cliente a Fibering:

Se viene scelta questa modalità, il rapporto amministrativo sarà tra Fibering e il Cliente finale (con intestazione e fatturazione a lui indirizzata). Di conseguenza, il Partner instaura con la nostra Azienda una relazione collaborativa e grazie al procacciamento del Cliente, riceverà una provvigione sulla fattura/e emessa/e. Il **vantaggio** di tale collaborazione è che il Partner viene sgravato da tutta la gestione delle fatture emesse al Cliente e dal relativo incasso.

ADERISCI AL PROGRAMMA PARTNER DI FIBERING

Fibering S.p.a.
Viale Francesco Restelli, 3/1
20124 Milano (MI) - Italy

-
www.fibering.com
partner@fibering.com

-
T +39 02.00632100
F +39 02.00632199